

Легкий бизнес- название прям «Гоголевское», говорящие. Действительно бизнес легкий- потому что он не придуман своей головой ,а наглým образом украден у других.

Компания позиционирует себя- как фирма которая занимается поиском и подбором оптимального товара в Китае (цена качество) и логистическим сопровождением. В июне 2019 года обратились в Легкий бизнес с просьбой провести переговоры по возможности закупки продукции из Китая. Интересовал конкретный завод, конкретная продукция. Так как наша компания не обладала достаточными знаниями по ведению бизнеса с Китаем, решили обратиться, как нам тогда показалось к знающим людям. С нами связалась менеджер Светлана и сказала не беспокойтесь, все сделаем, плата за работу будет-заключение с нами договора на логистические услуги(контроль на месте, транспортировка, растаможка)- конечно мы согласились, так как все равно нужно было искать схожую компанию а тут все в одном «флаконе» . Попросила отправить все данные. Мы переслали всю необходимую информацию, контакты и то что необходимо нам для поставки. Спустя некоторое время мы начали звонить в компанию Легкий бизнес, спрашивать как обстоят дела, можно ли провести переговоры. Сказали, что пока нет никакой информации. Мы порекомендовали попробовать сделать запрос через консульство РБ в Китае, так как завод на который мы пытались выйти государственный- он мог более адекватно реагировать на запросы от соответствующих представительных органов. Предложили содействие в этом вопросе и даже написали официальное письмо в адрес консула Республики Беларусь в Китае. Через неделю, с нами связалась менеджер Светлана и попросила предоставить всю имеющуюся информацию (техническую и объёмную) по поводу запрашиваемой продукции, а так же возможные регионы продажи- это было связано с тем, что завод хочет понимать все детали запрашиваемой продукции – так нам тогда преподнесли факт запроса, это конечно смутило нас (завод выпускающий подобную продукцию и так знает, что она из себя представляет и куда она идет),но учитывая острую потребность в продукции ,мы передали всю информацию в компанию Легкий бизнес.

После этого наступила тишина, еще спустя несколько недель-мы набрали Светлану и спросили как продвигаются дела- ответ ошаршил: «Все нормально, с заводом мы договорились, наш директор летит туда на переговоры» - немая пауза. А простите , как же наше участие, мы хотели сами провести переговоры, слетать туда. Мы же просили у вас провести переговоры, а не самим ехать и договариваться.

С этого момента начался цирк. Условия резко поменяли- Светлана во главе с директором Вадимом по совместительству муж и жена, этакий подряд жуликов-за возможность проведения переговоров, захотели процент от бизнеса от поставок, участие в бизнесе, полную оплату поездки (ладно окей директора, но переводчик обязательно должен быть их и стоит он почему то 200 \$ за рабочий день), и чуть ли не все прихоти тоже нужно было учесть. Так же они потребовали в срочном порядке возместить все расходы по , вслушайтесь : поиску, подбору товара и проведению переговоров. По сути и товар и завод и контакты были даны нами, вышли они , как потом выяснилось через консульство РБ, как мы и советовали на основании нашего письма. Переговоров они не проводили, так как нужно было еще съездить и их провести . Ну вот за эти «труды» заранее попросили 4 тысячи «зелененьких», на вопрос о том будет ли предоставлена спецификация или состав выполненных работ- нормальный вопрос (за что простите платим), было сказано мы очень потратились никаких других бумаг ,кроме счета не дадим. Вот так. Дальнейшее общение, как поднимете было прекращено

Может бизнес по поставки чехлов и не отработают. Но вот если что то более серьезное то уж побойтесь. Не говоря о том, что спокойным образом они нам рассказывали в подробностях про других своих клиентов которые, поставляют продукцию на предприятия Беларуси

Человека можно вытянуть из деревни, а вот деревню из человека не возможно